



Microsoft Dynamics NAV Caso de éxito: Luis Oliveras S.A.



Visión General

País: España.

Sector: Fabricación de embutidos curados.

Perfil de cliente

Empresa creada en 1933 en el Pre-Pirineo Catalán, emplazada en Olot, (Gerona), junto a las principales vías de comunicación del corredor mediterráneo. Pioneros en fabricación de productos curados de calidad.

Situación

La fuerte expansión internacional de la empresa, acompañada del aumento de capacidad de producción y la fuerte inversión en investigación, requerían el uso de un software de gestión que cubriese su problemática específica y se adaptase a los requisitos funcionales del sector.

Solución

Implantación de Microsoft Dynamics NAV incluyendo el add-on de Cárnicas.

Beneficios

- Fácil acceso a toda la información.
- Integridad de todos los datos.
- Adaptación completa y mejora de los procesos de la empresa.

inforlot
SOLUCIONS INFORMÀTIQUES

Microsoft Dynamics NAV y Cárnicas, una unión tecnológica para acompañar la expansión de Luis Oliveras S.A.

"Microsoft Dynamics NAV ha demostrado poder adaptarse rápidamente para dar la solución a las particularidades de funcionamiento de nuestro negocio. "

Gerente de Luis Oliveras S.A.

La empresa Luis Oliveras S.A., cuenta con una larga tradición de más de 75 años en la fabricación de embutidos curados. Su expansión vino acompañada de la decisión de dar un salto estratégico apostando por las nuevas tecnologías de la información.

Su objetivo fue implantar un producto potente, tecnológicamente avanzado, que se adaptara al funcionamiento de la empresa y con perspectivas de crecimiento futuro. El objetivo de esta apuesta tecnológica obedecía a la necesidad de conseguir la integración de todos los flujos de información y la optimización de sus procesos productivos, aspectos vitales para acompañar a la expansión internacional de la empresa.

La implantación de un ERP como Microsoft Dynamics NAV, juntamente con el add-on de Cárnicas, permite a Luís Oliveras integrar todos los procesos de la empresa y unificarlos en una única herramienta, facilitando el acceso a la información y a su posterior explotación.

 Microsoft Dynamics™ NAV

"Se eligió a Microsoft Dynamics NAV por su rapidez en la implantación y su capacidad para adaptarse a los procesos de nuestra empresa."

Departamento de Producción, Luis Oliveras S.A.

Situación

D. Luis Oliveras y D. Rafael Hostench fundaron la empresa en 1933, siendo pioneros en la fabricación de productos curados de calidad. Estos orígenes marcaron la imagen de Luis Oliveras SA como una empresa líder especializada en embutidos curados.

La empresa ha llevado a cabo en estos últimos años un proceso de modernización tecnológica y una ampliación de su capacidad productiva. Ello ha permitido ampliar la gama de productos según la demanda del mercado y crear una gama HALAL. Conociendo las exigencias que este mercado conlleva, la empresa ha sido capaz de ofrecer al consumidor unos productos de primera calidad, siendo la primera empresa española en obtener la Certificación HALAL.

Actualmente la empresa está presente en los mercados de España, Francia, Suecia, Dinamarca, Italia, Inglaterra, Bélgica, Kuwait, Qatar y Dubái, y desarrolla una gran actividad de investigación para desarrollar nuevos productos para atender la demanda de los nuevos mercados, sin renunciar a la tradición y calidad que identifican a la marca.

La fuerte expansión de la empresa y la necesidad de desarrollar nuevos productos para llegar a nuevos mercados, determinan la necesidad de integrar, agilizar y optimizar sus procesos informáticos en un único sistema de gestión y disponer de la información en tiempo real.

Solución

Las nuevas necesidades de la empresa Luis Oliveras S.A. hicieron que contactara con Inforolot S.A. para estudiar la implantación de una solución de gestión empresarial que cubriera sus necesidades actuales y que en el futuro pudiera crecer conjuntamente con la empresa.

Desde Inforolot S.A. se estudio las necesidades funcionales y tecnológicas conjuntamente con Luis Oliveras S.A. y se optó por implantar Microsoft Dynamics NAV con el vertical (add-on) para el sector cárnico que dispone Inforolot S.A.

En un período de tres meses se realizó la instalación, formación de los usuarios y puesta en marcha del sistema de gestión Microsoft Dynamics NAV.

Algunas de las aportaciones y funcionalidades del nuevo sistema son las siguientes:

- Control de todos los procesos con doble unidad de media.
- Gestión de la trazabilidad en todos los productos fabricados.
- Gestión de residuos.
- Gestión del punto verde.
- Tratamiento de muestras y depósitos.
- Condiciones comerciales complejas. Descuentos en escalado, promociones 2x1, rappels, atípicos.
- Módulo especial de envíos.
- Tratamiento de lotes y fechas de caducidad.

- Fabricación de productos intermedios, subproductos y productos finales.
- Plantillas de fabricación y costes.
- Gestión de pesaje y etiquetaje directamente desde fábrica.
- Control de mermas.

Además, Microsoft Dynamics NAV 5.0, cubre el aspecto financiero y contable de la empresa de manera estándar, así como la gestión de stocks y logística, CRM y todo de una manera integrada y con una única base de datos.

Beneficios

La solución es aplicable a empresas con la misma problemática del sector cárnico y salas de despiece.

Toda la información queda centralizada dentro del ERP, con una estructura de datos estable y fiable, que permite a la dirección una toma de datos ágil y simplificada.

La implantación de Microsoft Dynamics NAV ha permitido:

- Agilidad en la introducción y mantenimiento de datos, y reducción de errores de usuario en cuanto a introducción de datos.
- Integración total de las áreas de negocio de la empresa incluyendo producción.
- Mayor control de las operaciones realizadas por los usuarios.
- Trabajar con previsiones de venta de una forma ágil y potente.

- Gestionar de una forma total y eficaz la trazabilidad de todos sus productos (ascendente y descendente).
- Mejora de la calidad de los servicios, con un conocimiento exacto de la mercancía disponible en almacén y un inventario permanente.
- Reducción de costes, ahorro de papel y desaparición de procesos duplicados.
- Toma de decisiones rápida y estratégica, con la información en tiempo real y con acceso rápido y sencillo.
- Facilitar la integración de la información con sus clientes y proveedores y por lo tanto la comunicación con los mismos.

Para más información

Si desea obtener más información sobre los productos y servicios de Microsoft póngase en contacto con nuestro Servicio de Atención al Cliente en el 902-197-198. Para obtener acceso a la información a través de Internet, visite:

www.microsoft.es

Si desea obtener más información acerca de la Empresa Luis Oliveras S.A. visite el sitio Web:

www.luisoliveras.com

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de INFOROLOT llame al número 902 195 275 o visite el sitio Web:

www.inforolot.com

Microsoft Dynamics

Microsoft Dynamics ofrece una amplia gama de aplicaciones y servicios empresariales integrados, diseñados para ayudar a las pequeñas, medianas y grandes empresas a estar mejor conectadas con clientes, empleados, socios y proveedores.

Para obtener más información sobre Microsoft Dynamics, visite:

www.microsoft.es/dynamics

Software y servicios

Microsoft Dynamics® NAV 5.0

Microsoft® Windows Server System®

- Windows Server®
- Host Integration Server
- SQL Server®
- Windows® Small Business Server

Partners

INFOROLOT S.A.